



## 【一线】对话蓝驰合伙人朱天宇：投趣店后其估值涨了千倍

第一想好了战略目的，第二想好了这场仗真正的战术、主要的风险控制点，他才过来交流。逐步他就从张飞酿成了赵云，赵云我们各人都说智勇双全。这才让他在这几年的时间里第一阶段能够甩开对手，战略性地把市场扩展，不停重新界定战场的界限，把这个战场扩展到真正消耗信贷市场。

“他2014年3月份来找我的时间，其时正好，第一事情偏向是对的，人和团队相对也比力完整。这个偏向确实有时机，只不外看谁从一个比力好的切入点切进去。他们最初就在一个很小的破屋，我去的时间办公室险些都是空着的，各人都出去跑营业了。”

以下是朱天宇向腾讯科技讲述投资趣店的故事：

无论是我和罗敏，各人都有一个共识，我们切的是消耗信贷市场，不是只是切大学生市场。只是什么时间突破的问题，为什么他做了那么多的实验，而且最后验证这是很准确的。这种快速试错，实在是很是典型的创业公司的打法，寻找真正能够值得砸重兵投入的偏向之前，就先派侦探兵一样。你要把它摸清晰，才气知道是不是值得你投放你的军力打这个市场。

以是这事实上我们对团队，对罗敏一个极大的信托。这也包罗了我们在投之前确实想清晰怎么去帮他治理好这个风险。

北京时间10月18日晚，中国金融科技公司趣店正式上岸纽交所，股票代码“趣店”，刊行价每股24美元。以刊行价盘算，趣店市值到达79.6亿美元（约合527亿元人民币）。趣店首创人兼CEO罗敏身家到达15.24亿美元，即凌驾100亿元人民币。

朱天宇说，在趣分期（现“趣店”）生长早期，蓝驰创投给予了不短支持，如谈完当天就提前打款一半、资助趣分期寻找新的投资、打电话让蓝驰系兄弟公司来给趣分期帮助等等。

唱吧CEO陈华（微博）说，自己把趣店推荐给蓝驰创投和源码资源的曹毅（微博），两家各赚了10亿美元。

固然，我们快的同时，要想清晰怎么帮他治理这个风险。实在在签约完第二天，在办公室内里，跟他开了整整半天的会。干什么呢？就是要讨论。由于这自己是一个金融营业，你的资金端的资金泉源，除了靠股权融资的钱之外，另有没有其他泉源？你在创业初期，你有没有更多的要领。

我之前对他的印象是，更早的时间像张飞一样。感受找到一个偏向就上了，可是他在选偏向上都思索过，可能另有些欠缺。这是为什么他之前做的一些偏向，我没有完全去支持他。可是这个历程中，他自己对发展驱动力很是强，发展很是快。厥后他思索的状态也越来越深入，好比趣分期事实要拿下50个都会，照旧把目的定到300个都会，想好了才跟我聊。

我们签约当天就打款了一半，两周之内就把全款打完，一个月之内我们追加了原先答应资金一倍的投资。各人也知道美元的项目，实在交割的话往往需要四到六个月，以是在我们打完钱的时间，实在连文件还没有最先起草呢，更别谈交割了。

这个时间，解决最直接的措施，我抓起电话跟我们蓝驰创投系的金融公司首创人交流，逐一打电话，让他们来支持罗敏。以是现实上在前六个月，趣分期资金端的资金支持，高达80%是蓝驰系兄弟公司借的。他要放量，资金是很有限的，3000块钱一放出去很快就没了。

若是根据我们投资时趣店的估值和趣店IPO后的市值来比的话，估值上涨了千倍。

罗敏是一个学习能力很强的人，他会一直不停地跟你交流这个事，包罗找他以为比他段位更高的人去交流。好比他自己是1亿美元公司的时间，他会去找10亿美元公司的CEO去谈，若是自己是10亿美元的话，他就找100亿美元的，自己是100亿美元的时间还要找1000亿美元的。实在不是所有人都敢这么想，而且你想了之后是不是敢去做呢。对他来讲，想这个事都不是问题，做也不是问题。以是这也是他发展速率比别人快的缘故原由。



第三件事，他跑起来之后，我们以为还得继续融资，可是我们希望他不要花太长时间去融资，以是在2014年7月份的时间，我们就拉了我们的LP来投资趣分期，由于这是我们有相对信托关系的人，可以有比力低的相同成本，很快能够说服他。

可是罗敏就是闲不住，春节后没多久又来了，他又给我打电话，“天宇，我以为这次有戏”。我电话里说，“来吧，来吧”。由于我心里很清晰，罗敏这个家伙就是找到偏向的问题，一旦找到偏向，发作用力很是强的。以是聊了半小时就对了，偏向对了，这次是真对了。

罗敏左右双方划分是 蓝驰创投合伙人朱天宇、陈维广

以是从第一天最先，我就跟罗敏说好的，这个事不能只做学生。只不外厥后我们遇到羁系这么严肃，比预期更早地关掉了。可是在此之前，我们更快地把非学生群体的营业生长起来了，很好地把这个风险杀绝了。

“在投资趣分期之前，我或许拒绝了他八次。”朱天宇玩笑说，罗敏从好乐买出来创业，其时实验了许多项目，多数都O2O相关，每当一个项目做不下去，他就最先转型，其中就包罗做汽车生意业务的项目。可是险些每次找到朱天宇聊投资，最后都被拒绝了，直到他要做趣分期，朱天宇才决议投。

现在公司这个阶段是朝着刘备的偏向生长了，进一步把团队构建起来，承载更大的营业，承载更大的一个目的。事实上，他们现在在中层有一个很主要的特征，很是年轻。年轻各人可能解读说，是不是履历不足，恰恰是这个公司很主要的基因。公司跟人一样，每一小我私家有自己的特点，这个特点能够成就他，可是也可能是他需要革新的地方。年轻的时间，这些人战斗力很是强，士气很是高，这是已往三年半一起走到现在很主要的一个缘故原由，自身对乐成的渴求很强烈。

2014年3月投资趣店时，也有其他机构想投，还不止一个，但最后被我们截胡了。本质上我们跟罗敏其时很是清晰这个事要快，以是第一，我们要想清晰怎么帮他，第二罗敏自己也在选择谁能够更快。这是一个双向选择。以是我们最快，最后就这么简朴。

作为趣店早期生长的第一个投资人，蓝驰创投合伙人朱天宇对腾讯科技表现，三年前投资趣店时的估值，只有不到趣店IPO市值的1/1000，即蓝驰投资后趣店估值涨了1000倍以上。

三年半能从零最先做到现在这个规模，我自己试着剖析这个事，就是由于罗敏的发展速率比公司快、比行业快，才可能把公司带到今天这个位置上。

之前跟他交流了许多次，现实上在投资之前有一次交流我印象还很深刻，其时是在2014年1月，他之前几个转型的偏向都失败了，还在跟我说新的偏向。我就劝他，由于我以为他已经进入了一个相对焦虑的状态了，我以为你照旧放空一下，可能需要把自己原来的执着先放一放，照旧回到你更想解决什么问题，你有什么样的激情，你在什么事上能够越发激动。我信赖他谁人时间是回去放空了一阵，其时是在春节前。

这是继宜人贷和信而富之后，第三家在美国上市的中国金融科技公司。而在趣店之后，即将在美国IPO的中国金融科技公司是和信贷与拍拍贷，这两家公司预计都将在11月初正式完成IPO。



朱天宇告诉腾讯科技，消费金融是个很大的蓝海，蓝驰也一直在关注这一领域。恰恰自己早在2009年就与罗敏相识，罗敏每当有一些新的想法就会找他探讨。2014年头的一天，罗敏找到朱天宇洽谈趣分期的A轮融资，基于双方对相互做事气势派头以及对团队的相识，此轮融资在当天就签下了。

文/腾讯科技 王潘

第二件事，在他最先运作这个营业之后，现实上，这个营业你明白了。你要买一个手机3000元，这儿才有3000块钱的债券。可是趣分期的口袋里少了3000块钱现金。他要进一步扩大营业的话，需要把这个资产回笼资金。可是，一个初创金融公司的资产包谁会去接，没有人去接。理论上P2P是可以帮你解决资金问题的。资金没有人借给你，你说破天、磕破头也没有人借，由于你是一个初创公司，你的资产还没有履历一个完整周期的时间，各人不知道你的资产质量怎么样。

修神诀，成神所修炼的功法，而在脱凡之境之前，修神诀注重炼体。而一旦到了脱凡之境，唐欣的武道修炼便从外转到了内，体内的真气的运用成了他的一大杀招。这也是武道人员和普通人的差别。弗兰德愣了一下，眼中闪过一丝惊喜，要知道，马红俊也不过才二十岁，这个年纪就达到五十七级，而且他还是拥有的极品武魂火凤凰，再加上已经获得的一块火焰右臂魂骨。

完成始皇帝当年在帝国最强盛明明能做到却没能完成的事情，成就史上最强，超越始皇帝建立的帝国。”面对敌人时，唐三从来都不会有丝毫的犹豫，可是，此时他面对的却是自己的父亲。眼看着唐昊缺少了手臂的肩膀，两股热流不禁冲入眼中，握着海神三叉戟的右手也不禁微微地颤抖起来。体内的真气随着一个个窍穴和经脉打通，随着不断的运转，周围庞大天地灵气不要钱似的涌入艾斯德斯的体内，被炼化成为先天真气，一个周天，一个周天的运转，看似很长时间实际上不过是准瞬之间。

发布时间：2017-10-19 02:22:33

[变形金刚1首映时间](#)